

Inside Sales (m/w/d) in Frankfurt

>> Ihre Aufgaben.

- Sie sind erster Ansprechpartner für unsere vermögenden Interessenten aus dem Geschäfts- und Privatbereich (keine Kaltakquise)
- Sie stellen unser Unternehmen sowie unsere Arbeitsweise vor
- Sie bringen die Interessens- und Motivationslage des Kunden in Erfahrung
- Sie vereinbaren Gesprächstermine für Regional Sales Manager und unterstützen diese im weiteren Prozess der Kundenakquise

>> Ihre Voraussetzungen.

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Finanzdienstleistungen oder Erfahrungen im Vertrieb
- Sie Handeln und Denken geschäftsorientiert

>> Unser Angebot. Ihre Chance.

- Sie arbeiten in einem internationalen Umfeld
- Sie erhalten attraktive Karrierechancen und die Möglichkeit kurz- bis mittelfristig aufzusteigen.
- Sie profitieren von der Einarbeitung in der Firmenzentrale und späteren Weiterbildung im Bereich der Vermögensverwaltung

>> Ihr Kontakt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt und wollen Sie in diesem Unternehmen Ihr Potenzial einbringen? Dann bitten wir Sie um Ihre E-Mail-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Werner Ochs unter der Nummer: 07204/94 74 64 jederzeit zur Verfügung.